



UMAR USMAN
BUSINESS SCHOOL



BUSINESS DEVELOPMENT PROGRAM

Metode pembelajaran Business Development Program sudah diterapkan pada komunitas UMKM dan 80% mengalami pertumbuhan dalam bisnisnya



APA ITU BUSINESS DEVELOPMENT PROGRAM?

- Business Development Program (BDP) adalah program pembelajaran bisnis yang dirancang agar para pelaku usaha atau UMKM dapat mengembangkan bisnisnya. Program ini berisi **Training, Mentoring, dan Coaching One on One** bersama para Coach Tersertifikasi yang berlangsung selama 4 (empat) bulan
- Tidak ada batasan usia untuk mengikuti program ini, namun ada *assessment* yang harus diikuti oleh para calon peserta pembelajaran





BENTUK PROGRAM



TRAINING

Training dapat membantu pelaku usaha untuk mengembangkan kinerja bisnis dan meningkatkan pengetahuan, keterampilan agar bisnis berjalan lebih efektif



MENTORING & COACHING

Mentoring dan Coaching dapat membantu pelaku usaha untuk mengidentifikasi masalah, mengembangkan strategi, dan mencapai tujuan serta dapat mengatasi tantangan di depan



NETWORKING

Networking dapat membantu pelaku usaha dalam membangun atau menjalin hubungan untuk saling mendukung, berbagi informasi, peluang, dan sumber daya



UMAR USMAN
BUSINESS SCHOOL

DIBIMBING LANGSUNG OLEH PRAKTISI BISNIS



Reni K. Ashuri

Certified Financial Planner
dan Business Coach



Rully Bhaskara

Certified Practitioner
Business Coach



Fahmi Fauzi

Founder Nexplus.id dan
Pendamping UMKM
Tersertifikasi BNSP



**Wusda Hetsa
Ribawa**

Certified SBM dan
Business Coach



**Edwin Nofsan
Naufal**

Certified SBM, Founder
& CEO Bimbel Exist dan
PT. Maxima Edukasi
Indonesia



Cing Lutfi

Certified Business
Coach

MATRIKULASI

Peserta didik Business Development Program (BDP) akan mengikuti matrikulasi awal untuk memperoleh pengetahuan dasar. Setelah itu, akan mendapatkan materi khusus sesuai dengan silabus yang telah disiapkan

1. Entrepreneur Mindset

2. Goal Setting

3. Financial Literacy & Financial Check Up

4. Business Model Canvas



SILABUS MATERI MARKETING



1. Marketing VS Selling
2. SBM Playing Field
3. SBM Market Landscape
4. Riset Pasar
5. Segmenting, Targeting, Positioning
6. Branding
7. 5 Ways to Increase Your Profit
8. Creative Promotion





SILABUS MATERI KEUANGAN



1. Identifikasi Bidang Usaha
2. Runut Proses Bisnis
3. Identifikasi Contoh Transaksi
4. Tentukan Akun yang Terlibat
5. Susun Daftar Aktif
6. Inventarisir Aset, Hutang, & Modal
7. Tentukan Metode Pencatatan
8. Lakukan Penjurnalan
9. Susun Kamus Transaksi





SILABUS MATERI **OPERASIONAL** **DAN SDM**



1. Alur Proses Bisnis
2. Standar Operasional Prosedur
3. Struktur Organisasi
4. Job Desc
5. Key Performance Indicator
6. Evaluasi Kerja Tim
7. Rekrutmen
8. Aspek Hukum dan Legal





SILABUS MATERI MULTIPLYING



1. Menyusun Profil Usaha
2. Menyusun Pitch Deck
3. Bisnis Vertikal-Horisontal
4. Franchising dan Kemitraan





WAKTU KEGIATAN



Waktu pelaksanaan program berlangsung selama 4 (empat) bulan



Pelaksanaan kegiatan program berlangsung secara *hybrid*

- a. Jum'at malam (online)
- b. Sabtu *full day* (offline) di Kampus Bisnis Umar Usman



BENEFIT

- ✓ Coaching One on One dengan Coach Tersertifikasi
- ✓ Study kasus
- ✓ Sertifikat kegiatan
- ✓ Mendapatkan materi bisnis komprehensif
- ✓ Mendapatkan akses ke program khusus Kampus Bisnis Umar Usman lainnya, seperti kuliah umum, pendampingan, legalitas, dan lainnya
- ✓ Networking
- ✓ Mendapatkan jaket varsity



UMAR USMAN
BUSINESS SCHOOL

BIAYA PENDIDIKAN

Harga Normal

~~Rp15.000.000~~

Promo untuk Umum

Rp12.500.000

Promo Alumni Starpreneurs

Rp10.500.000

- + Down Payment (DP) Rp3.500.000,-
- + Sisa biaya dapat dicicil hingga 4 bulan, tanpa bunga 0%



bit.ly/LokasiKampusUmarUsman

KHADIJAH LEARNING CENTER BUILDING

Jl. Ciater Raya No.44, BSD, Serpong, Tangerang Selatan 15310

Telp (021) 7568.1080

Informasi Lebih Lanjut :



0822.6122.6133

0858.8853.8899